

„Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu”

Jak poradzić sobie z „trudnym klientem”? Czym jest sztuka negocjacji? Jak rozmawiać, aby się dogadać? I wreszcie- KTO MA KUPIĆ TĘ RZADKĄ ODMIANĘ POMARAŃCZY?!

Na te i wiele innych pytań odpowiadał trener sprzedaży- Arkadiusz Chrostowski, który 30 maja 2023 r. przeprowadził niezwykle inspirujące warsztaty „Techniki sprzedaży, czyli rozmowa z klientem bez tajemnic”. Etapy rozmowy z klientem, strategie sprzedaży, skuteczna komunikacja, umiejętność zadania pytań, cross selling, up selling, i cała reszta tajnej wiedzy opanowana do perfekcji przez uczniów II Liceum Ogólnokształcącego im. Gustawa Gizewiusza w Giżycku, która w tej edycji została zaproszona do udziału w programie Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu.

A to wszystko w przepięknym, malowniczym Resorcie Niegocin, w którym uczestnicy programu mieli okazję odbyć wizytę studyjną i zobaczyć, jak funkcjonuje obiekt w sezonie oraz jak wygląda praca w branży turystycznej. A pracy tam nie brakuje...

Dodatkowo, podczas programu „Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu” uczniowie mieli możliwość odbycia spotkań z pośrednikiem pracy i doradcą zawodowym, którzy wspierają młodzież w aktywnym poruszaniu się po rynku pracy.

Umiejętności zdobyte podczas zajęć przydadzą się nie tylko w przyszłej pracy w branży handlowej, ale w każdym kontakcie z rozmówcą, zwłaszcza tym trudnym. Nasza młodzież już zapowiedziała- nowe kompetencje będzie testować w szkole, bez kompromisów, także bądźcie czujni!

Autor tekstu: Natalia Kędzierska- pośrednik pracy MCK w Giżycku

Autor zdjęć: Natalia Kędzierska- pośrednik pracy MCK w Giżycku

Załączniki :

Fot. 1_ WAMA_ Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu

Fot. 2_ WAMA_ Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu

Fot. 3_ WAMA_ Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu

Fot. 4_ WAMA_ Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu

Fot. 5_ WAMA_ Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu

Fot. 6_ WAMA_ Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu

Fot. 7_ WAMA_ Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu

Fot. 8_ WAMA_ Młodzieżowe Tygodnie Sukcesu









